



АЛЕКСАНДР ЯКУНИН ВСТРЕТИЛСЯ С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ СОЛНЕЧНОГОРСКОГО РАЙОНА

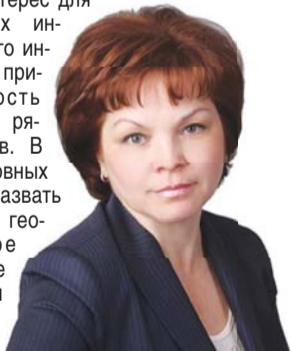
Читайте на стр. 6

Пресс-конференция

Чуть более двух месяцев назад в администрации Солнечногорского муниципального района было создано Управление по экономике. Несмотря на столь малый срок, коллектив специалистов Управления провел большую аналитическую работу по оценке состояния экономики района и его инвестиционной привлекательности. О выводах, сделанных в ходе исследования, о нынешнем состоянии экономики района, а также перспективах его развития журналистам рассказала начальник Управления В.Коромыслова.

– Валентина Васильевна, есть ли у инвесторов интерес к Солнечногорскому району?

– Безусловно. Наш район представляет серьезный интерес для потенциальных инвесторов, а его инвестиционная привлекательность обусловлена рядом факторов. В числе основных следует назвать его удобное географическое расположение между двумя мегаполисами – Москвой и Санкт-



Петербургом, прохождение через территорию района важнейших транспортных магистралей России, наличие природно-сырьевых, трудовых, научно-образовательных ресурсов, а также развитой социальной инфраструктуры – школ, детских садов, учреждений здравоохранения. По этим позициям наш район, в сравнении с другими муниципальными образованиями Подмоскovie, находится в более выгодных условиях.

В Московской области 72 муниципальных образований – муниципальных районов и городских округов, и Солнечногорский район по таким показателям, как инвестиции в основной капитал и иностранные инвестиции, занимает соответственно 12 и 14-е места. Это очень хорошие результаты. Но и их можно улучшить.

Сейчас мы решаем задачу по разработке нормативно-правовой базы, регламентирующей регулирование инвестиционной деятельности. На уровне Московской области такой закон существует. В свою очередь, на уровне района мы должны разработать стратегию его социально-экономического развития. Этот документ, направленный на создание благоприятного инвестиционного климата, станет для инвесторов гарантией, что в районе созданы условия для стабильной работы.

Наша справка: Презентация инвестиционной привлекательности Солнечногорского муниципального района, представленная В.Коромысловой, получила одобрение и вызвала большой интерес участников Международной конференции «Мосинтерфин-2013»: представителей Министерства финансов, Министерства экономического развития и

В.Коромыслова: Солнечногорскому району есть что предложить инвесторам

других министерств и ведомств Российской Федерации, а также зарубежных гостей.

Стоит отметить, что в числе выступавших на столь престижном форуме В.Коромыслова была единственным докладчиком, представившим муниципальное образование.

После ее выступления поступило большое количество вопросов, основной из которых – о готовности руководства администрации к реализации на территории района серьезных инвестиционных проектов. В ходе конструктивного общения потенциальные инвесторы получили исчерпывающую аргументацию в пользу того, что Солнечногорский район является перспективным, обладающим достаточными ресурсами и потенциалом для эффективного взаимовыгодного сотрудничества.

– Какие инвестиционные проекты уже реализуются в районе?

– Сегодня в Солнечногорском районе осуществляются 32 инвестиционных проекта, сроки их реализации с 2013 по 2018 г. Доля участия инвесторов распределяется так: 49% инвестиций – иностранные, 51% – российские. Для нас важно, что доля российских инвестиций выше. География иностранных инвестиций достаточно широка: Германия, Австрия, Польша, Великобритания, США, Греция, Кипр, Эстония и Молдавия.

Иностранные проекты реализуются в основном в транспортно-логистической и производственной сферах. Отечественные инвесторы занимаются торговой деятельностью, созданием бизнес-центров и жилищным строительством.

В нашем районе есть одно очень перспек-

тивное направление, не получившее пока, к сожалению, должного развития, – туризм. Хочу отметить, что вопрос создания на территории района туристско-рекреационной зоны вошел в стратегию развития нашего муниципального образования.

У нас для этого огромный потенциал: и прекрасная природа – район входит в «зеленую зону» Москвы, и водные ресурсы, благоприятная экологическая обстановка, и исторические достопримечательности... Есть и санатории, дома отдыха, но их пока недостаточно.

В течение ближайшего времени мы анализируем все имеющиеся в нашем распоряжении ресурсы, инфраструктуру, экологическую ситуацию.

Начало. Окончание на стр. 6

Интервью

БИЗНЕС: НАПРАВЛЕНИЯ РАЗНЫЕ, ПРОБЛЕМЫ ПОХОЖИЕ

Каждый период времени приносит деловым людям специфические проблемы. А как живут предприниматели сейчас? Какие темы их волнуют? Эти и многие другие вопросы мы задали Сергею Федотову, председателю Совета директоров ООО «ФОРМА-СТРОЙ», председателю Совета НП «Промышленники и предприниматели Солнечногорского района», заслуженному строителю РФ, почетному гражданину Солнечногорского района.

Сергей Алексеевич считает, что деловым людям приходится решать такие же проблемы, как и всем, только в других масштабах. Действительно, и семья, и предприятие ведут хозяйство, составляют бюджет. Хозяйка думает, как ей купить новую стиральную машину, а предприниматель – как обновить основные средства.

– Ситуация та же, – говорит С.Федотов. – Только тревоги больше, потому что если глава семьи отвечает за родных, близких, то руководитель предприятия – за людей, которых принял на работу, с которыми подписал трудовой контракт, взял на себя обязательства, ответственность.

Поэтому тревожат нынешние тенденции: нефть дешевеет, рост ВВП вместо запланированных 5% еле достигает до 2%, а инфляцию еле сдерживают. Понятно, что кризис новой волны будет более затяжным, сложным. В принципе, мы уже живем в состоянии кризиса.

Тем не менее есть предприятия, которые двигаются вперед, ищут новые точки применения своих сил, в том числе и мы. Кредитуемся, строимся, развиваемся. Ждем, когда будет принят генеральный план развития района, тогда появится ясность по многим вопросам.

Для предпринимателей, работающих в сфере малого и среднего бизнеса, важна государственная поддержка. В частности, с участием НП второй год в районе реализуется программа по поддержке малого и среднего предпринимательства.

Начало. Окончание на стр. 7

Официально

СЕМИНАР ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

Инспекция Федеральной налоговой службы по Солнечногорску Московской области совместно с компанией «Бигинформ» приглашают на семинар: «НДС и налог на прибыль в 2013-2014 гг.: последние изменения и актуальные вопросы». Семинар пройдет 29 ноября 2013 г. с 11.00 до 13.30.

Программа семинара:

НДС:

- налоговая декларация в электронном виде;
- правила оформления счетов-фактур. Корректировка и исправление. Новое в оформлении корректировочных счетов-фактур. Существенные и несущественные ошибки в счете-фактуре. Электронный документооборот;
- объекты налогообложения;
- особенности учета, возникающие при реализации: новое в учете ретро-скидок и штрафных санкций;
- вычеты – общие правила и спорные вопросы;
- возмещение: новые нормы Кодекса, мнение чиновников, решение судов;
- обзор последних писем Минфина и ФНС.

2. Налог на прибыль:

- прибыль бухгалтерская и налогооблагаемая. Убыток и его последствия. Безопасный уровень рентабельности;
- порядок уплаты авансовых платежей;
- некоторые особенности признания доходов и расходов: рыночная цена, контролируемые сделки, расходы будущих периодов, нормируемые расходы;
- учет отношений по договору кредита (займа);
- дебиторская и кредиторская задолженность. Резерв по сомнительным долгам;
- особенности налогового учета основных средств;
- недвижимость: продажа, покупка, амортизация, аренда;
- налогообложение дивидендов;
- обзор последних писем Минфина и ФНС.

Семинар ведет Ирина Генриховна Спирина, действительный член ИПБ, практикующий бухгалтер, преподаватель Московской Высшей школы экономики.

Место проведения: Солнечногорск, ул. Баранова, 6, ИФНС.

Во время одной из своих летних встреч с жителями Солнечногорского района Андрей Юрьевич Воробьев сказал, что деньги на их предложения найти можно, финансы у области есть, но весь вопрос в том, в какие руки попадут эти средства, дойдут ли они по назначению.

Сегодня можно сказать, что дело сдвинулось с мертвой точки, поскольку губернатор назначил временно исполняющим обязанности главы района человека, которому он доверяет. Проблем и нерешенных задач в районе накопилось

столько, что 24 часов в сутки Александру Владимировичу Якунину явно не хватает. И все же в своем напряженном графике он нашел время,



чтобы одной из первых провести встречу с членами Некоммерческого партнерства «Промышленники и предприниматели Солнечногорского района», возглавляемого почетным жителем нашего района С.Федотовым. Встреча состоялась 14 ноября в конференц-зале партнерства.

Председатель Совета НП Сергей Федотов познакомил гостя с историей создания партнерства. За несколько лет количество членов НП выросло с 14 до 61 предприятия – большая сила, наблюдается устойчивая тенденция к расширению бизнес-рядов. В ходе знакомства выяснилось, что Александр Якунин до своего назначения был председателем Совета директоров Клинского станкостроительного завода и не понаслышке знает и понимает проблемы предпринимателей.

Затем руководитель района попросил задавать вопросы, высказывать мнения, предложения. Состоялся диалог единомышленников.

О кадрах и реформе

Директора ООО «Торгстрой» Юрия Мещерякова интересовал вопрос: как будут подбираться специалисты в новую команду? Планируется ли ротация кадров?

Александр Якунин обозначил свою позицию: перестановки будут, но если сотрудник работает эффективно и грамотно, он, безусловно, останется.

– Мы создадим в администрации четкую вертикаль власти, где каждый чиновник будет отвечать за свои поступки, – заявил он.

С этой темой связан вопрос, заданный исполнителем партнерства Юрием Щетинкиным по поводу административной реформы – укрупнения муниципальных образований, в том числе Солнечногорского района.

Александр Якунин пояснил, что реформу предложил губернатор Московской области. Дело в том, что за 9 лет со дня принятия 131-ФЗ о местном самоуправлении количество чиновников в Московской области увеличилось в 41 раз. Московская область тратит колоссальные деньги на зарплату. Реформа будет длиться два года, и по оценкам экономия составит 10 млрд руб.

В конце 80-х – начале 90-х гг. Солнечногорским районом руководили 188 чел., а сегодня только в районной администрации работает 386 сотрудников плюс 50 советников главы района.

Правительство, Министерство внутренней политики Московской области собирают предложения с каждого муниципального образования. Реформа будет проводиться с учетом мнений глав и жителей поселений конкретно по каждой территории.



О земле

Рынки, нестационарная торговля, ярмарки, которые разворачиваются на Советской площа-

ди – все эти болезни района предстоит вылечить. Членов партнерства интересовали земельные вопросы, связанные с этим: практически каждый клочок земли в городе стоит на кадастре. Оплачивается ли аренда этих участков? И почему на газонах вырастают палатки и торговые центры?

Александр Якунин сказал, что много земли передано в аренду незаконно. Есть случаи, когда

такие договоры заключались на асфальтированные дороги, землю под объектами социальной инфраструктуры. Незаконные договоры аренды будут расторгнуты. Идет работа по созданию единой базы муниципального имущества района и единой базы по земле. А.Якунин обратился к деловым людям с просьбой делиться информацией о каждом земельном участке.

О насушном

Председатель Совета директоров ОАО «Завод «Лепсе»» Артем Панасюк поинтересовался взаимодействием администрации района с ОАО «Водоканал Московской области». Заводская котельная отапливает жилые дома по ул. Вертинской. В связи с неплатежами за газ и ростом долга приходится снижать температуру теплоносителя.

Руководитель района в курсе ситуации. На прошлой неделе он побывал в 8 поселениях. Там, где

новые работы это предприятие выполнило на 15-20%, да и то на бумаге. Всегда с «Водоканалом» заключался договор на год, но администрация заключила договор на 5 лет. Это очень серьезная проблема.

Предприятие не выполняет свои обязательства. Задача – расторгнуть договор, но прежде необходимо предложить губернатору инвестора, который представит план действий. Переговоры с потенциальными инвесторами состоялись, ведется оценка ситуации в сфере ЖКХ. В ближайшие дни состоится встреча Александра Якунина с губернатором, на которой он планирует обсудить эти вопросы.

Деловые предложения

Сергей Федотов:

– Членам НП участвовать в обсуждении инвестиционных проектов совместно с администрацией Солнечногорского муниципального района. Силами местных бизнесменов готовить площадки под инвестиционные объекты – дороги, инфраструктуру, энергетику – и выставлять их на аукцион.



Юрий Щетинкин:

– Выпустить полный каталог «Сделано в Солнечногорском районе», в котором были бы представлены все товаропроизводители.

Реализовать имиджевый проект – вместе с администрацией провести конкурс на лучший товар района. Победитель получит право размещать на своем товаре эмблему.

Чтобы удержать на предприятиях молодежь и сохранить коллективы, – выделять сотрудникам жилье. Возможно, силами партнерства построить бюджетный дом, чтобы квадратный метр был дешевле.

Андрей Сазонов, компания «Крост»:

– У нас есть небольшой учебный комбинат. Хотим взаимодействовать с учебными учреждениями Солнечногорского района, чтобы готовить профессиональные кадры для себя и коллег.

Прощаясь с бизнес-сообществом, Александр Якунин сказал:

– Сколько лет работаю, не встречал столько предпринимателей, которые сидят за одним столом и обсуждают проблемы района. Это очень важно. Давайте между администрацией района и НП заключим соглашение и начнем работать вместе.

■ С.БАБАЕВА, фото А.ЕВСЕЕВА

Пресс-конференция

Окончание. Начало на стр. 5

В.Коромылова: Солнечногорскому району есть что предложить инвесторам

Это важно для разработки муниципальной программы, с которой мы сможем войти в федеральные и областные программы. Участие в таких программах позволит нам привлечь средства федерального и областного бюджетов для развития данного направления.

Отрадно, что в вопросах развития туризма на территории нашего района мы получили поддержку и понимание со стороны Министерства инвестиций и инноваций Московской области.

– Какие еще направления, кроме туризма, войдут в стратегию экономического развития нашего муниципального образования?

– Правительство Московской области поднимает вопрос создания индустриальных парков по производству товаров народного потребления. Выполнение этой задачи мы запланировали на 2014-2016 гг.

Еще одно важное направление – создание завода по переработке твердых бытовых отходов. Данный проект, вероятно, будет реализован на базе полигона в Хмetyевево.

– Обращаются ли в администрацию потенциальные инвесторы с проектами?

– Безусловно, поступает достаточное количество интересных предложений, мы их внимательно рассматриваем.

Так, на днях поступило предложение о создании на территории района производства по пошиву верхней одежды для детей. А совсем недавно мы обсуждали проект создания на территории района рыболовецкого хозяйства. Есть предложения и по строительству в Солнечногорском районе завода по переработке ТБО на базе Хмetyевского полигона.

При условии соблюдения инвесторами всех необходимых требований, данные предложения могут быть осуществлены в рамках реализации направлений стратегического экономического развития района.

Хочу отметить, что при рассмотрении инвестиционных проектов мы будем так делать особый акцент, чтобы предприятия, которые заходят на нашу территорию, регистрировались и платили налоги в местный бюджет. Это тем более актуально для районного бюджета, когда свыше 1800 предприятий реализуют у нас проекты, но их налоги уходят в бюджеты тех муниципальных образований, где они зарегистрированы. Политика следующего года будет такая: если предприятие зарегистрировано на нашей территории, то для него будут определенные преференции.

Еще один важный аспект нашего взаимодействия с предпринимателями – предпочтения будут отдаваться именно тем инвесторам, которые пла-

нируют создавать и развивать производства, для нашего района данное направление является особенно актуальным.

– Есть ли в районе свободная земля, куда могли бы войти инвесторы?

– Да, и сейчас Управление по экономике проводит работу по выявлению таких земель, на которые мы можем пригласить инвесторов. Эти участки небольшие по площади – от 10 до 50 га, и они вполне подходят для реализации небольших инвестиционных проектов.

– Как в районе обстоят дела с сельским хозяйством?

– К сожалению, вести речь о такой отрасли экономики, как сельское хозяйство, в нашем районе сложно. Более целесообразно нам развиваться в направлении крестьянско-фермерских хозяйств (КФХ). В следующем году поддержка фермеров будет осуществляться через программу государственной поддержки малого и среднего бизнеса по линии Министерства сельского хозяйства.

Кроме того, в рамках работы с Министерством экономического развития мы планируем помочь тем, кто хотел бы заняться фермерством: обучим их, поддержим финансово, предложим будущим аграриям льготы. А в выявлении желающих заняться сельским хозяйством трудом мы рассчитываем на помощь глав поселений.

У района нет возможности развивать крупные агропромышленные холдинги, но если придет инвестор, который будет готов работать, то мы его поддержим.

– Валентина Васильевна, современная молодежь не хочет идти в бизнес. О чем говорит этот факт?

– Думаю, о недостатке информации.

В нашей стране созданы благоприятные условия для развития малого и среднего бизнеса. В частности, начиная с 2005 г., государство в лице Министерства экономического развития разработало программу поддержки малого и среднего бизнеса. Основной акцент здесь сделан на массовое вовлечение населения, в том числе и молодежи, в предпринимательскую деятельность.

Наша задача, задача администрации – показать все преференции, которые дает государство тем, кто хочет заняться малым бизнесом, и, прежде всего, молодежи.

– Если говорить конкретно, в чем выражается эта поддержка?

– Например, в наше муниципальное образование поступили средства федерального бюджета на поддержку малого и среднего бизнеса. Поддержка оказывается в различных формах: в виде грантов, субсидирования процентных ставок, возмещения затрат по лизинговым платежам. На эти цели район получил 19 млн руб.

Для того чтобы принять участие в этой программе необходимо подать документы до 20 ноября. Вся информация об условиях участия содержится на сайте районной администрации www.solreg.ru в разделе «Управление по экономике» (Управление по экономике – Отдел развития сельского хозяйства и предпринимательства – Поддержка малого и среднего бизнеса).

Приглашаю предпринимателей ознакомиться с данной информацией и принять участие в программе.

■ С.В.

Окончание. Начало на стр. 5

В 2012 г. субсидии получили 55 предпринимателей района. На эти цели потрачено 4 млн руб. из муниципального бюджета, привлечено



БИЗНЕС: НАПРАВЛЕНИЯ РАЗНЫЕ, ПРОБЛЕМЫ ПОХОЖИЕ

более 31 млн руб. из областного и федерального бюджетов.

Субсидии помогают предпринимателям развивать предприятия, сохранить существующие и создать новые рабочие места. Среди приоритетных получателей финансовой поддержки – инновационные и производственные предприятия. В 2013 г. реализация целевой программы в районе продолжается.

Администрация Солнечногорского района планирует создать бизнес-инкубатор для начинающих предпринимателей. Сергей Алексеевич уверен, что перед началом реализации проекта необходимо обозначить актуальные для экономики района направления, в которых будут ра-

ботать выпускники бизнес-инкубатора.

К примеру, в ходе развития ООО «ФОРМА-СТРОЙ» появилась потребность в управляющей компании для обслуживания семи газовых котельных, а также электрических, компьютерных сетей, оптоволоконной связи. Соответственно, подготовили и приняли на работу специалистов.

– Район – то же самое предприятие, – говорит С.Федотов. – И если руководство знает направления, в которых развивается, – готовит кадры. Тогда бизнес-инкубатор – то, что надо.

Вопросы сотрудничества власти и бизнеса – тема встреч деловых людей. В режиме диалога, совместных мероприятий многие из них решаются. Тем не менее не первый год дело-

вые люди говорят о том, что им нужно встретиться с каждым новым инвестором, входящим в район. Тогда они будут знать о перспективах, планах, возможностях для участия в реализации проектов.

Пока все это лишь планы. Сергей Алексеевич сообщил, что в Радумле, на 49-м км Ленинградского шоссе, на масштабном строительстве логистического комплекса работает турецкая компания «Ренейссанс Констракшн». Жаль, конечно, ведь объемы немалые, и участвовать в возведении комплекса могли бы, к примеру, Солнечногорский Автодор, «Агрострой», «ФОРМА-СТРОЙ», другие строительные подразделения нашего района.

Еще одна острая тема – мигранты. Для многих предприятий района иностранная рабочая сила просто необходима.

– Мне не нравится слово «мигрант», а тем более «гастарбайтер», – говорит С.Федотов. – Я думаю, что в первую очередь во всех безобразиях, которые происходят в Москве и области, виновато несовершенство миграционного законодательства. Считаю, что основную ответственность несет работодатель, который должен принять людей, обеспечить их работой и отвечать за их быт, внешний вид.

Я к своим работникам отношусь с большим уважением. Мы очень избирательно подходим к сотрудникам, которые приглашаются из-за рубежа, у нас эти люди работают не один десяток лет. Ребята из Азербайджана работают на стройке, легализовались, ассимилировались, имеют российские паспорта. Но в откровенных беседах они говорят, что их дети поедут жить в Азербайджан, потому что здесь стало сложно и страшно. Они боятся здесь жить. Вот вам вторая сторона медали.

Встреча с Сергеем Алексеевичем состоялась накануне его 60-летия.

– Что удалось сделать и какие планы у вас на следующие 60 лет? – спросили мы юбиляра.

– Есть мысли подготовить самодостаточных молодых людей, которые будут стоять у руля своего собственного бизнеса. У нас неплохо работает юридический, IT отделы. Ребята создали огромную компьютерную сеть, программное обеспечение, прошли большую школу, имеют опыт. Они могут самостоятельно работать на внешнем рынке.

Приятно, когда тебя окружают люди, в будущее которых ты вложил свои знания, опыт, и они смогли чего-то добиться. Я уважаю людей, которые в свое время помогли мне советом, доверили дело, встречаюсь с ними. С благодарностью вспоминаю Аркадия Израилевича Горовацкого, начальника строительного управления.

Что удалось? Мы ничего не прячем, все на виду. Мы используем банковские кредиты, арендные платежи, чтобы двигаться вперед, участвуем в выставках, интересуемся развитием отрасли, строим планы.

Мне приятно приезжать на работу, видеть нашу улицу Краснофлотскую, которая становится все краше, смотреть, как подрастают сосны, которые мы посадили, как люди ходят в форме ООО «ФОРМА-СТРОЙ». Приятно с коллективом проводить и будни, и праздники.

Приятно, что меня на протяжении нескольких лет избирают председателем Совета НП, что мы создали Фонд социальных инициатив «Солнечногорье», который участвует в жизни района.

Мы делаем все возможное, чтобы объединить людей. Думаю, что цели и задачи новой администрации совпадут с нашими, и это будет полезно всем.

■ С.МАРКОВА

От всей души поздравляем с юбилеем Созидателя – Сергея Алексеевича Федотова! Вы создали успешное и процветающее предприятие, которое работает на благо Солнечногорья и его жителей. Под вашим руководством Некоммерческое партнерство «Промышленники и предприниматели Солнечногорского района» стало уважаемым и авторитетным союзом деловых людей. Благодаря вашей активной жизненной позиции создан, работает и помогает людям Фонд социальных инициатив «Солнечногорье».

Сергей Алексеевич! Примите искренние пожелания здоровья, счастья, успехов во всех ваших начинаниях! Пусть станвятся реальностью планы и проекты!

ООО «Издательский дом «41»

Финансы

Поддержка среднего и малого бизнеса, работающего в сферах производства, оказания услуг населению – одно из приоритетных направлений политики государства.

Предприятий крупного бизнеса (компании с оборотом более 1 млрд руб. и численностью со-



трудников более 250 чел.) в нашей стране немного. В частности, в Солнечногорском районе таких зарегистрировано не более 10. А средних и малых – порядка 2 тысяч, при активной поддержке и грамотном руководстве они вполне могут вы-

расти из нынешнего статуса. Управляющий Солнечногорским филиалом Банка «Возрождение» Алексей Щербakov считает, что развитие этого направления должно поднять экономику страны.

– Средний бизнес – достаточно мобильный клиент, который готов, хочет и может развиваться, – считает он.

– Алексей Алексеевич, в каких программах по поддержке предприятий среднего и малого бизнеса участвует Банк «Возрождение»?

– Эти программы идентичны для нормального российского банка, нацеленного на поддержание данного сегмента.

Есть программы, направленные на модернизацию, инновацию – кредитные программы, которые позволяют заемщикам получить денежные средства на срок до 7 лет под очень привлекательную ставку на имущество, которое необходимо для развития бизнеса. Предположим, компания занимается оказанием услуг. Для развития ей необходимо приобрести или построить новый офис. Это тоже модернизация, потому что в результате у компании увеличится штат сотрудников, объем операций, которые она производит, и прибыль. На данное развитие банк готов выделять денежные средства.

К модернизации относится приобретение не только имущества, но и станков, оборудования, машин. Эти программы также долговременные. При этом доля участия предпринимателя – минимум 15%, остальная сумма выплачивается за счет заемных средств.

В кредитной документации жестко прописано, что имущество, инновации либо оборудо-

вание, которые приобретает предприниматель, должны быть современными (не старше 5 лет). Государство не готово субсидировать процентную ставку, если предприниматель покупает станок, который морально устарел.

Банк не откажется кредитовать и заемщиков, которые хотят купить идею, бизнес-проект,

рестить имущество или оборудование для своего бизнеса и спокойно рассчитаться с банком.

Программа поддержки предпринимателей направлена на субсидирование процентной ставки. Кроме того, существуют всевозможные фонды поддержки среднего и малого бизнеса. Речь идет о начинающих деловых людях. Им необходимо раз-

Больше клиентов – средних и малых!



патенты инновационной направленности, чтобы запустить в производство.

– В чем заключается поддержка государства?

– Государство готово участвовать в качестве соинвестора либо компенсировать часть затрат, которые понесет предприниматель. В случаях кредитования модернизации, инновации правительство Московской области готово компенсировать процентную ставку в размере две трети от ставки рефинансирования. Предприниматель может вложить денежные средства сроком на 7 лет под ставку в пределах около 6-7% годовых. Это достаточно интересная ставка, которая позволяет предпринимателю одновременно приоб-

риваться, но банку нужно предоставить гарантии – залогом, обеспечение. Гарантийный фонд Московской области позволяет предпринимателям получить 50% обеспечения гарантий.

– В сфере бизнеса немало предпринимателей, в том числе индивидуальных, которые работают по упрощенной системе налогообложения. Есть ли у них возможность получения заемных средств?

– Да, такие программы в свое время были разработаны Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР), мы их запускаем в Банке «Возрождение». Процедура простая: предприниматель предоставляет первичные документы в банк, а менеджер-эксперт самостоятельно

оценивает бизнес клиента и выносит решение о кредитовании. Сроки от 3 месяцев до 6 лет, цели кредитования разные.

– Может ли рассчитывать на поддержку начинающий деловой человек?

– На старте банк не кредитует, да и государство не поможет, потому что сложно давать гарантии начинающему предпринимателю. Он должен поработать, продвигаться вперед.

– Есть мнение, что если у предпринимателя нет денег, то ему не надо заниматься бизнесом, то есть работать и развиваться надо на свои средства, а не на заемные. Вы с этим согласны?

– Мировая практика показывает, что порядка 80% успешных предпринимателей развивается за счет заемных средств. Приобретать современное дорогостоящее оборудование за свои деньги можно, если они есть. Данные программы по поддержке бизнеса позволяют получить «длинные» деньги, которых у банков ограниченное количество. Ведь модернизация и инновация только на 50% финансируется за счет средств банка, еще 50% вкладывает государство.

Специально созданный СМП банк (среднего и малого предпринимательства) разрабатывает эти программы, предлагает их банкам, которые, в свою очередь, активно реализуют их, работая со средним и малым бизнесом. «Длинные» деньги сложно найти, а по программам можно спокойно взять средства на 7 лет, на 3 года в зависимости от окупаемости проекта.

– Управление по экономике администрации Солнечногорского района планирует создание в районе бизнес-инкубатора и промышленных парков. Насколько важны эти шаги в системе поддержки начинающих деловых людей?

– Идея здравая. Предпринимателей надо учить, они многого не знают о субсидировании, возможностях получения помощи от государства. Нужно рассказывать об этих программах и помогать. Задача администрации в том числе – организация хотя бы одного бизнес-инкубатора на территории района. И дальше нужно идти, потому что бизнес-инкубатор позволяет предпринимателю вырасти, а потом его нужно выводить в индустриальный парк, где он будет развиваться.

– Много ли средних и малых предприятий пользуется услугами Банка «Возрождение»?

– Банк «Возрождение» большое внимание уделяет данному сегменту, в последнем рейтинге РБК за 2012 год наш банк занимает 6-е место в России по кредитованию среднего и малого бизнеса.

Начало. Окончание на стр. 8

Инвестиционная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в Солнечногорском муниципальном районе на 2011-2013 годы» дает результат! Молодые люди, для которых занятие бизнесом было мечтой, видят в программе реальную помощь и открывают свои малые предприятия. Мы представляем индивидуального предпринимателя фирмы «IT-культура» Д.Сарычеву.

Дарья Сарычевой всего 23 года. По окончании школы она поступила на заочное отделение Российской международной академии туризма в Сходне на факультет

бодное время занимается частными перевозками. Мама трудится на ниве открытия магазинов крупной розничной сети. Старший брат окончил Московский автодорожный институт и занимается важнейшим делом в нашей стране – строительством дорог. Все они воспитали в Дарье такие важные качества, как самостоятельность, нацеленность на результат, умение достигать поставленной цели.

Потребность в активной деятельности заставила Дарью задуматься о собственном деле. Проанализировав рынок услуг, она пришла к выводу, что наиболее востребованы в текущий момент услуги в об-

Солнечногорском районе, связалась с ее организаторами, узнала, что необходимо для участия в конкурсах. Полученная информация стала важнейшим импульсом.

В июне Д.Сарычева зарегистрировалась как индивидуальный предприниматель. Необходимые для этого документы собрала на удивление быстро. Бизнес-план, справки из Налоговой инспекции и Пенсионного фонда и другие учредительные документы она сдала в июне и буквально меньше чем через 2 недели получила свидетельство о том, что ее фирма «IT-культура» стала реальностью!

– **Конкурс на предоставление вашей**

В БИЗНЕСЕ ГЛАВНОЕ – КРЕПКО ДЕРЖАТЬСЯ ЗА РУЛЬ!

менеджмента. На протяжении 5 лет совмещала учебу с работой. Жила с родителями в Солнечногорске и в напряженном гра-

ласти информационных технологий.

Эта сфера развивается в России особенно быстро, охватывая все структуры,

фирме «IT-культура» субсидии для покупки оборудования вы выиграли?

– Да, и это стало нашим первым успехом, который дал силы на новые достижения.

– **На что истратили деньги и, если не секрет, сколько?**

– На 300 000 рублей мы купили компьютер, 3 ноутбука, принтер, сканер, факс, программу «1С» и др.

– **Собственный капитал в бизнес вкладывали?**

– Да. Около 80 тысяч рублей.

– **У вас есть свой офис?**

– Он у меня дома! Особой необходимости арендовать помещение нет, ведь сотрудники работают на выезде. Компьютеры не принято тащить в мастерскую.

– **Кто были первыми клиентами вашей фирмы?**

– Это в основном физические лица, которые обращаются к нам по служебному телефону, но мы ведем переговоры и с юридическими лицами – компаниями, нуждающимися в постоянном комплексном обслуживании офисов. Уже есть ряд интересных договоренностей.

– **Сколько у вас сотрудников, кто они?**

– По проекту – 4, но пока – 2. Это студенты МИЭТ, я их нашла через общих знакомых. Коллектив сложился маленький и дружный. Парни учатся, но работа их увлекла не только приличным по нынешним временам заработком, но и возможностью на практике применить полученные в институте знания.

– **Каковы перспективы вашего бизнеса?**

– В ближайшем будущем я собираюсь открыть интернет-магазин. Надеюсь на устойчивую работу с постоянными клиентами: как с крупными фирмами, так и с отдельными людьми, солнечногорцами и москвичами.

– **Автомобиль сами водите?**

– Конечно. У меня стаж 4 года. За рулем я привыкла проводить много времени, езжу из Солнечногорска в Москву, в дороге научилась вести телефонные переговоры.

– **Чем увлекаетесь?**

– Даже затрудняюсь сказать, спорт ли трофи-рейды или это просто занятие, но мне гонки по бездорожью с друзьями очень нравятся. В прошлые выходные мы ездили по Шатурским лесам. Чаще я сижу на месте штурмана, но иногда и за рулем. И мне кажется, что занятие бизнесом чем-то напоминает трофи-рейд. Главное – крепко держаться за руль!

■ С.СЕРОВА, фото автора



фике полноценной пятидневки работала в Москве менеджером по продажам. Занималась торговлей сырами, электротехникой, а в последний год – организацией бизнес: выставок и конференций.

В прошлом году Дарья закончила учебу и получила диплом. С плеч свалилась часть серьезной нагрузки, можно было бы и перевести дух, устроившись на достаточно привлекательную должность в престижной московской фирме.

Но тяга всегда стремилась к большему не дала сидеть на месте.

В семье все увлеченно и напряженно трудятся в самых разных сферах бизнеса. Отец уже 20 лет работает в охране в пятизвездочной гостинице в Москве, а в сво-

начиная от образовательных и медицинских и кончая крупными промышленными компаниями. Все офисы оборудованы компьютерами и всевозможной IT-техникой, все используют самые современные программные продукты. А вот специалистов, обслуживающих настройку компьютеров, производящих установку программного обеспечения и защиту от вирусов, найти не так уж просто.

Молодая предпринимательница принялась за создание бизнес-плана, но все пока было на стадии мечты. Хотелось прикинуть, как свои устремления можно представить в реальности. А в апреле 2013 года услышала о целевой программе поддержки малого и среднего бизнеса в

Финансы

Окончание. Начало на стр. 7

Больше клиентов – средних и малых!

Внимание!

Среднему и малому бизнесу

Долгосрочное кредитование: срок кредитования – до 7 лет, сумма кредита – до 150 млн руб. Кредитование долгосрочных инвестиционных проектов, направленных на развитие бизнеса.

Кредиты до 60 млн руб. Продукт «ФИМ Целевой». Для реализации проектов по одной из следующих целей: модернизация, инновации, энергоэффективность.

Кредиты до 150 млн руб. Продукт «МСП – Маневр». Для реализации крупных проектов по модернизации и сопутствующих целей.

Продукт «МСП – Идея». Для реализации крупных проектов по инновациям и сопутствующих целей.

ФНС России информирует

УВАЖАЕМЫЕ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКИ!

Своевременно оплаченные налоги характеризуют предприятие с положительной стороны и являются одним из условий участия в программах поддержки малого и среднего бизнеса. Поэтому для каждого делового человека изменения в налоговом законодательстве – важная информация. Начальник отдела работы с налогоплательщиками советник государственной гражданской службы 3-го класса Н.Нестерова ответила на наши вопросы.



– **Наталья Иосифовна, расскажите о последних изменениях в налоговом законодательстве.**

– В связи с изменениями положений п. 5 ст. 174 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ), внесенными Федеральным законом от 28.06.2013 г. №134-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» в части противодействия незаконным финансовым операциям», с 01.01.2014 г. введена обязанность для всех плательщиков НДС (в т.ч. являющихся налоговыми агентами) представлять налоговые декларации по данному налогу только в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи через оператора электронного документооборота.

Кроме того, новая редакция статьи 80 НК РФ впервые закрепляет в законодательном акте (а не на уровне подзаконных нормативных правовых актов) роль специализированных операторов связи в документообороте между налогоплательщиками и налоговыми органами.

С 1 января 2014 г. налоговая декларация в электронной форме может быть представлена только через оператора электронного документооборота. Такой оператор должен являться российской организацией и соответствовать требованиям, которые утверждает ФНС России.

С информацией о возможности бесплатно представлять отчетность в электронном виде по ТКС, а также со списком операторов электронного документооборота, осуществляющих свою деятельность на территории Московской области, можно ознакомиться на информационных стендах специализированных налоговых органов, а также на сайте Управления ФНС России по Московской области (www.r50.nalog.ru).

Требования НК РФ устанавливают, что документы, представляемые в налоговый орган, в т.ч. и счета-фактуры, должны подписываться усиленной квалифицированной подписью. В соответствии с внесением изменений в Федеральный закон от 06.04.11 г. №63-ФЗ «Об электронной подписи» документ, подписанный электронной подписью, ключ проверки которой содержится в сертификате ключа проверки электронной подписи, выданном в соответствии с порядком, ранее установленным Федеральным законом от 10 января 2002 г. №1-ФЗ «Об электронной цифровой подписи», признается электронным документом, подписанным квалифицированной электронной подписью до 31 декабря 2013 г.

В настоящее время активно идет процесс замены сертификатов ЭЦП на квалифицированные сертификаты ЭП. До конца 2013 г. необходимо заменить все сертификаты ЭЦП, применяемые налогоплательщиками при взаимодействии в электронной форме.

Налогоплательщику необходимо обратиться к своему специализированному оператору связи, который подробно проконсультирует, какие действия следует предпринять для получения квалифицированного сертификата ЭП.